
Asistencia Técnica Especializada

Apoyo a la mejora de las condiciones de comercialización

Pag. 01

Asistencia Genérica

Actividades realizadas

Pag. 05



Financiamiento Primer Piso BDP S.A.M.

Pag. 8



Asistencia Técnica Especializada

Apoyo a la mejora de las condiciones de comercialización

La Paz

En el marco del nuevo programa "Productores BDP", que se dio inicio en la presente gestión, con el objetivo de mejorar las condiciones de comercialización de sus productos y/o servicios de los clientes del Banco, se está llevando a cabo la asistencia técnica a través de una dinámica de trabajo que se muestra en el Esquema 1.

Para gozar de los beneficios del Programa se establecieron los siguientes requisitos:

- Ser cliente BDP
- Tener predisposición para recibir la asistencia personalizada (diagnóstico situacional, desarrollo de una marca productiva y/o capacitación en promoción y publicidad en medios de comunicación).
- Recibir promoción y publicidad de su producto y/o servicio (costos compartidos)

Esquema 1



Los clientes en su primera etapa recibieron los siguientes beneficios:

- a) Diagnóstico situacional y Plan de mejora
- b) Diseño de Marca Productiva, gracias al Programa Planes de Mejora/ Extensionismo Productivo quien convocó a los estudiantes de la Carrera de Diseño para realizar sus prácticas profesionales.

El taller de Marketing Digital se brindará el mes de agosto para que posteriormente se inicie la etapa de promoción.

Estudiante de diseño gráfico	DISEÑO DE MARCA	
 <p>JUANJO DISEÑO GRÁFICO Y COMUNICACIÓN VISUAL</p>	 <p>▶ Cliente: Roger Pinto Aliaga Propietario de: Stetic DC</p>	 <p>▶ Cliente: Ivan Mamani Laura Propietario de: Pluma de oro</p>
 <p><i>Yenni</i> Vargas</p>	 <p>▶ Cliente: Alejandro Vargas Propietario de: Vargas Fernández (Confección de trajes)</p>	 <p>▶ Cliente: Walter Sanchez Tola Propietario de: CPAL (Producción de Yogurts artesanales)</p>
 <p><i>Soraya</i> S.P.</p>	 <p>▶ Cliente: Valeria Gutiérrez Propietario de: MAVATEX (Confección de uniformes militares)</p>	 <p>▶ Cliente: Lilian Clara Huanca Rocha Propietario de: ANDITEX</p>

Sucre

Taller de Socialización y Lanzamiento del Crédito “BDP Turismo” + Asistencia Técnica

El 5 de julio, en la ciudad de Sucre, la Gerencia de Asistencia Técnica e Innovación Productiva del BDP S.A.M, en coordinación con la Gerencia de Créditos – Agencia de Sucre, organizó un Taller de Socialización y Lanzamiento del Producto Crediticio “BDP Turismo + Asistencia Técnica”.

El Producto tiene el objetivo de fomentar el desarrollo del Sector Turístico, a través de la otorgación de créditos ligados a la Asistencia Técnica, permitiendo al sector fortalecer sus unidades productivas y aportar al desarrollo del Turismo del Municipio de Sucre, por medio del siguiente esquema:

Lanzamiento del Producto Crediticio “BDP Turismo + Asistencia Técnica”.



El taller contó con la participación de 54 personas, entre ellas agencias de viajes, hotelería, guías de turismo y restaurantes del Municipio de Sucre. El evento se inició con las palabras de bienvenida del Gerente General del BDP - S.A.M., Diego Suarez, la presentación del producto financiero la realizó Rilver Fiorilo y por último Ariel Zabala, Gerente de Asistencia Técnica e Innovación Productiva, presentó el Plan de Asistencia Técnica Genérica y Especializada para el sector.



Cochabamba

Taller sobre el control de la mosca de la fruta de la fruta

En la comunidad de Macha, del municipio de Independencia, en fecha 8 de julio del presente, se ha realizado un taller sobre el control de la mosca de la fruta de la chirimoya, actividad que se llevó a cabo con el apoyo de un técnico del SEDAG del Proyecto Chirimoya.

En el evento participaron más de 100 productores, logrando que estos se capaciten sobre la incidencia de la plaga, las consecuencias del ataque y el control paulatino del mismo. Esta actividad se ha desarrollado por demanda de la Agencia de Independencia. Gracias al apoyo de la Jefa de Agencia se logró realizar la convocatoria correspondiente, con el objetivo de generar créditos y transferir conocimiento a los clientes potenciales de la zona sobre la plaga que ataca a la producción de la chirimoya.





Asistencia Genérica

Actividades realizadas

Promoviendo inclusión financiera en coordinación con las Agencias del BDP-S.A.M.

Durante el mes de julio se realizaron varios talleres de Asistencia Genérica en las temáticas de Inclusión Financiera, Registros Contables Básicos, Elaborando Nuestro Plan de Inversión, Presupuesto de la Unidad Productiva, Marketing Digital Básico, Fortalecimiento Organizacional, ¿Que Hacemos ante los Problemas del Cambio Climático? y Examinando el Suelos de Nuestras Parcelas, en los municipios de Santa Cruz de la Sierra, San Ignacio de Velasco, Warnes y San Miguel de Velasco del Departamento de Santa Cruz. Achocalla, Chua Cocani, La

Paz, El Alto, Viacha, Sipe Sipe del Departamento de La Paz. Totorá, Sipesipe, Aiquile, Mizque en Cochabamba; Yotala y Sopachuy en Chuquisaca.

En todos los talleres asistieron más de 900 participantes, habiendo brindando asesoramiento a más de 50 productores en el armado de sus pre solicitudes de crédito.

En el desarrollo de dichas actividades, se ha observado una buena disposición de apoyo por parte de las Agencias que llegaron a desembolsar créditos en el mismo mes, habiéndose logrado promover una cartera aproximada de Bs4 millones.

Un aspecto interesante a destacar es que gracias a las intervenciones continuas, varios productores que terminaron de pagar sus cuotas de crédito volvieron a solicitar uno nuevo, es decir, un refinanciamiento o crédito paralelo, de esta manera se logró fidelizar a 93 clientes hasta finales del mes de julio.

Talleres en coordinación con otras instituciones

Consejo Nacional de Producción Ecológica del Ministerio de Desarrollo Rural y Tierras MDRyT

En las fechas 9, 12 y 31 de julio se realizaron talleres de Inclusión Financiera a solicitud del Consejo Nacional de Producción Ecológica del Ministerio de Desarrollo Rural y Tierras MDRyT, en los Departamentos de La Paz, Chuquisaca y Cochabamba.





En estos talleres, se realizó la presentación de los servicios financieros y no financieros del BDP - S.A.M., también se les orientó sobre los requisitos para ser sujetos de Crédito productivo, habiéndose llegado a más de 120 productores.

Finalmente se explicó que se les puede visitar en sus comunidades para capacitarlos y orientarlos en el armado de sus carpetas de solicitud de Crédito, resultado de los cual se han programado algunos talleres en sus comunidades de origen en coordinación con las respectivas Agencias del Banco.



Programa Fortalecimiento Integral del Complejo Camélidos en el Altiplano (PROCAMELIDOS) del Ministerio de Desarrollo Rural y Tierras (MDRyT)

En fechas 24 y 30 de julio, a solicitud de Programa de Fortalecimiento Integral del Complejo de Camélidos en el Altiplano (PROCAMELIDOS) del Ministerio de Desarrollo Rural y Tierras MDRyT, se realizó un taller de Inclusión Financiera, donde participaron más de 70 productores de camélidos de diferentes municipios de los departamentos de La Paz y Oruro, a quienes se otorgó información sobre servicios financieros y No financieros del BDP - SAM.

Financiamiento de Primer Piso BDP S.A.M.

Composición y Crecimiento de Cartera Primer Piso

El crecimiento de la cartera entre junio y julio de 2019 fue de 4,7% pasando de Bs1.500 millones a Bs1.571 millones, este crecimiento fue superior al período anterior (mayo-junio), cuando se registró crecimiento de 1,4%. De la misma forma, en cuanto a la participación de nuestros productos financieros, algo que destacar es que se registró incremento del 20,1% en la participación del producto Manufactura y Transformación, mayor al del periodo anterior que fue de 18,3%. La participación del producto Agropecuario, disminuyó respecto al anterior período,

de 68,2% a 66,3%. La participación del resto de los productos, se mantuvo prácticamente sin modificaciones, Jefa de Hogar con 8,9%, Caza, Silvicultura y Pesca con 2,2%, Turismo con 1,9%, Arrendamiento Financiero participa con 0,6% y Servicios Complementarios aporta con 0,01%.

Con relación al mes de junio, todos los productos financieros presentaron crecimiento, los más representativos fueron: Manufactura y Transformación 15,1%, Jefa de Hogar 6,4% y Turismo 1,9%, siguiéndole en importancia el Producto Agropecuario 0,8% y Caza Silvicultura y Pesca con 0,7%; Servicios Complementarios mantuvo su cartera y por el contrario Arrendamiento Financiero decreció en -0,9%.

Composición y Crecimiento de Saldo Cartera según Producto Financiero junio-julio 2019

(En millones de Bs y porcentajes)



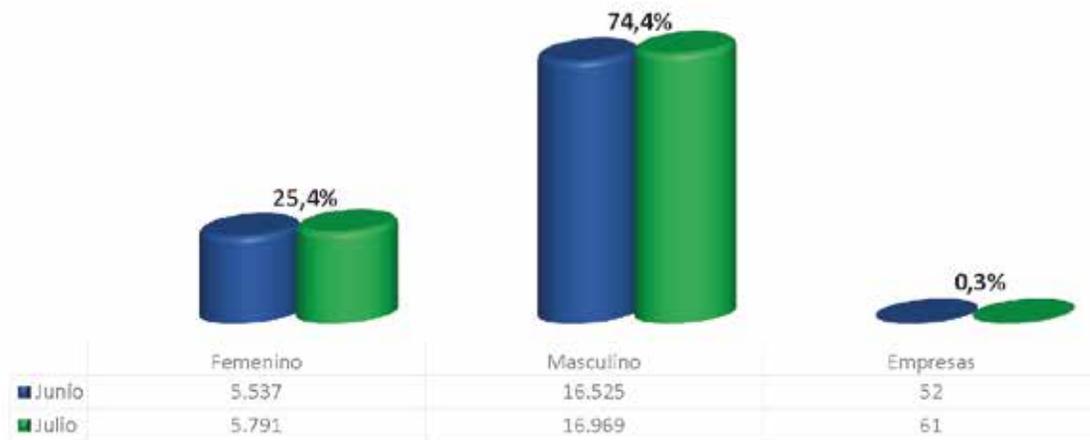
Fuente: BDP - S.A.M.; Elaboración GATIP

Número de Operaciones por Género

Al cierre del mes de julio 2019, se realizaron 22.821 operaciones 707 más que junio 2019; 5.791 (25,4%) corresponden a clientes de sexo femenino, 16.969 (74,4%) corresponden a clientes de sexo masculino y 61 (0,3%) son empresas. En todos los casos hubo crecimiento respecto al anterior mes (junio 2019).

Número de Operaciones por Género junio-julio 2019

(En porcentajes)



Fuente: BDP – S.A.M.; Elaboración GATIP

Saldo Cartera por Agencia

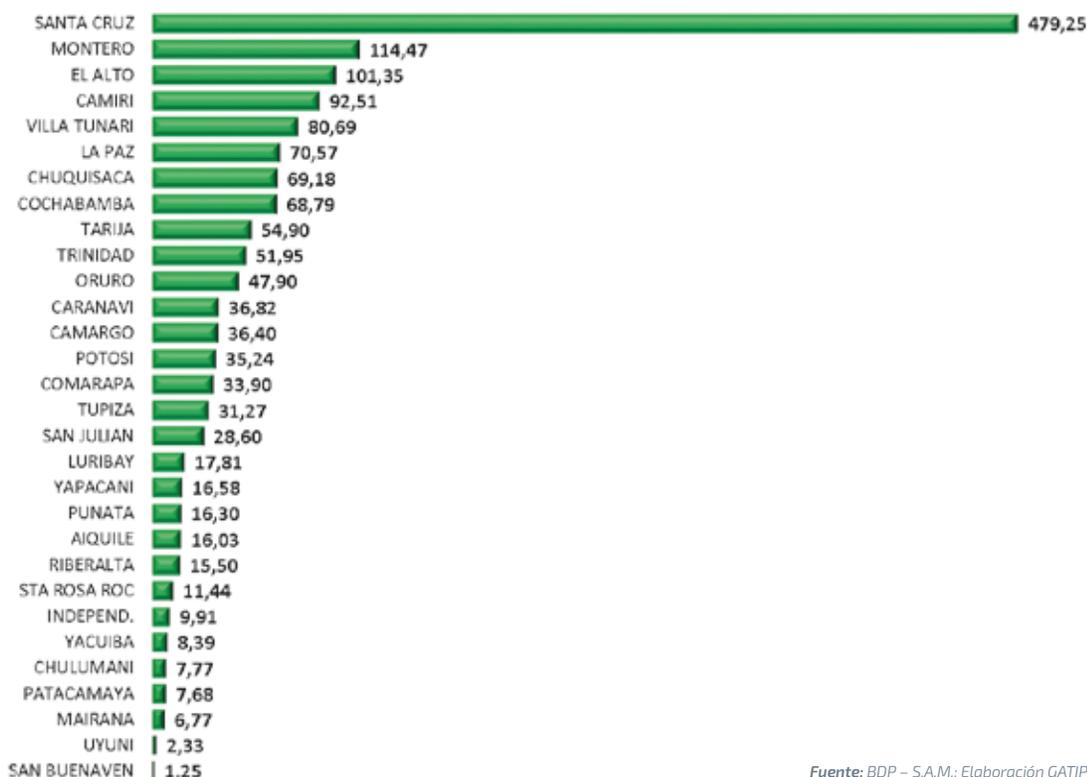
A nivel de Agencias, en orden de importancia de las 30 Agencias BDP, la mayor cartera al mes de julio, se concentran en las Agencias de Santa Cruz con Bs479,25 millones (30,5%), seguido de Montero con Bs114,47 (7,3%), El Alto con Bs101,35 millones (6,4%), Camiri Bs92,51 millones (5,9%) y Villa Tunari Bs80,69 millones

(5,1%); la menor cartera corresponde a las Agencias de San Buenaventura con Bs1,25 millones y Uyuni con Bs2,33 millones, cada una con 0,1% de participación.

Comparando con el mes anterior (junio), la mayoría de las agencias tuvieron aumento de cartera, siendo las de mayor crecimiento: San Buenaventura (128,5%), Uyuni (76,98%), La Paz (23,2%) y Montero (22,6%).

Saldo Cartera por Agencia julio 2019

(En millones de Bs y porcentajes)



Fuente: BDP – S.A.M.; Elaboración GATIP

Estado de la cartera de Primer Piso

La cartera al cierre del mes de julio 2019, muestra que el 96,6% se encuentra vigente, el 1,1% se encuentra con retraso; 1,2% tiene estado vencido y el 0,9%, en ejecución alcanzado un índice de mora de 2,1%.

Por su parte, la mora del crédito productivo del sistema financiero regulado en su conjunto fue de 1,5%,

registrando tanto el sector agropecuario como la industria manufacturera tasa de mora de 1,3%.

Con relación al mes anterior (junio 2019), se observa que estos indicadores presentaron mejora, subiendo la proporción de la cartera Vigente en 0,9 puntos porcentuales y reduciéndose la cartera con Retraso, Vencida y en Ejecución en -0,7%, -0,1% y -0,1% respectivamente.

Estado de la Cartera - Comparativo junio - julio 2019

(En millones de Bs y porcentajes)



Fuente: BDP - S.A.M.; Elaboración GATIP

Calzadistas BDP

Asistencia Técnica Especializada



Orientado a apoyar a los micro y pequeños productores de calzados de La Paz y Cochabamba. El proyecto se operativiza en Asistencia Financiera, Asistencia Técnica Especializada y Apoyo Comercial.

Banco de Desarrollo Productivo S.A.S.

GERENCIA DE ASISTENCIA TÉCNICA E INNOVACIÓN PRODUCTIVA GATIP

Ariel E. Zabala David Gerente de Asistencia Técnica e Innovación Productiva 1801
M. Raquel Palacios Barco Asistente Administrativo SNF 1802

ASISTENCIA GENÉRICA

Marysol Quisbert Cabrera Jefe de Asistencia Genérica 1815
Shirley Vargas Analista de educación Financiera 1818
Marcela Cocarico Mamani Analista de educación Financiera 1814

ASISTENCIA TÉCNICA ESPECIALIZADA

Gerardo Apaza Alanes Gestor de Innovación Agropecuaria Altiplano 1808
Marisol Tapia Flores Gestor de Innovación Agropecuaria Valles 30114
Lurdes Céspedes Sandoval Gestor de Innovación Agropecuaria Trópico 70004
Roxana H. Olivares Jiménez Analista de Innovación Agropecuaria 1810

INNOVACIÓN PRODUCTIVA

Ana Saavedra Méndez Jefe Innovación Productiva 1809
Maxim Trujillo Yeriomenko Analista de Innovación Productiva 1806

INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO

Carmen Tapia Gemio Jefe de Investigación y Desarrollo 1813
Jesus Chumacero Siles Especialista en Sistema de Información Geográficos 1812
Sergio Rojas Saire Analista de información y desarrollo de aplicaciones en NTIC's 1803
Vladimir Yugar Analista en Big Data 1805

PROYECTOS PRODUCTIVOS

Carmen Lucía Velasco Analista de Gestión Productiva 1816
F. Rubén Collao Pérez Analista de Proyectos Productivos 1807

ARTICULACIÓN MULTISECTORIAL

Shirley Karina Velasquez Especialista en Articulación Multisectorial 1807

Comunicate **2 157171**